

Polityka dotycząca partnerów handlowych i wierzycieli

Indorama Ventures jest przekonana o konieczności zaopatrywania się w towary i usługi u partnerów handlowych i wierzycieli, którzy działają w sposób etyczny. Naszym dążeniem jest współpraca z instytucjami, które podzielają nasze wartości i aspiracje.

Zasady i praktyki

W Indorama Ventures mocno wierzymy w zasady etyczne i doskonałość zarządczą. Chcemy, aby nasi główni partnerzy handlowi i wierzyciele spełniali określone kryteria etyki biznesowej, a mianowicie aby ich pracownicy byli zatrudniani wyłącznie na zasadzie wolnego wyboru, aby mieli zapewnione bezpieczne i higieniczne warunki pracy, aby nie korzystano z pracy dzieci, aby wynagrodzenia były sprawiedliwe, porównywalne z konkurencją i w miarę możliwości wyższe od wynagrodzenia minimalnego i aby czas wymiar czasu pracy nie był nadmierny i był zgodny z miejscowymi wytycznymi.

Pragniemy także, aby nasi główni partnerzy handlowi i wierzyciele nie dopuszczali do stosowania surowych, okrutnych i poniżających praktyk oraz takiegoż traktowania, aby nie zezwalali na stosowanie środków dyscyplinarnych w postaci potrąceń wynagrodzenia i na praktyki dyskryminacyjne w miejscu pracy.

Indorama Ventures ma jasno określoną politykę antykorupcyjną, w związku z czym wymagamy, aby nasi główni partnerzy handlowi i wierzyciele unikali łapówek, korupcji, szantażu i nękania.

Mamy również jasno określoną politykę w zakresie zarządzania środowiskowego i wymagamy, aby mieli ją również nasi główni partnerzy handlowi i wierzyciele. Pragnęlibyśmy, aby nasi partnerzy handlowi i wierzyciele wykazywali się troską o środowisko we wszystkich aspektach swojej działalności.

Odpowiedzialność

Osobą ponoszącą ogólną odpowiedzialność za realizację niniejszej polityki jest Prezes Grupy.

Szefowie oddziałów odpowiadają za realizację niniejszej polityki na poszczególnych podległych im rynkach oraz za monitorowanie wyników jej realizacji i składanie raportów.

Polityka etycznych zakupów i kredytów

Indorama Ventures kupuje wiele różnych towarów i usług niezbędnych do działania naszego przedsiębiorstwa, a ponadto nasze podstawowe usługi są w dużej mierze uzależnione od niektórych z naszych głównych partnerów handlowych i wierzycieli, w związku z tym dobre relacje z partnerami handlowymi i wierzycielami są niezwykle istotne dla sukcesu naszej działalności. Dlatego, aby zapewnić pełną integrację naszych



standardów biznesowych, w jasny sposób przedstawiamy swoją politykę w zakresie zakupów i kredytów.

Po pierwsze mamy przyjemność poinformować, że naszym celem jest nawiązywanie silnych relacji z partnerami handlowymi i wierzycielami w oparciu o wzajemny szacunek, zaufanie i zrozumienie.

Pragniemy, aby nasi partnerzy handlowi i wierzyciele przestrzegali zasad biznesowych zgodnych z naszymi zasadami i dbali o to, by ich produkty i usługi były wytwarzane i dostarczane zgodnie ze wszystkimi dotyczącymi ich przepisami prawa w miejscu prowadzenia przez nich działalności. Prosimy zatem, aby dbali o wprowadzenie i realizację właściwych zasad w zakresie bezpieczeństwa, ochrony środowiska, jakości produktów, zatrudnienia, praw człowieka, kwestii społecznych i prawnych, które to zasady będą zgodne z naszymi, oraz aby zapewnili należyte zarządzanie tą problematyką w przedsiębiorstwach, które dostarczają nam towarów i usług.

Dążymy do pozyskiwania i posiadania konkurencyjnych towarów i usług, lecz jednocześnie chcemy mieć pewność, że pochodzą one ze źródeł, które nie uznają kompromisów w kwestii praw człowieka, bezpieczeństwa czy ochrony środowiska. Chcemy, aby nasi partnerzy handlowi i wierzyciele postępowali tak samo.

Od naszych partnerów handlowych i wierzycieli oczekujemy dążenia do ciągłego polepszania relacji z nami i poszukiwania płaszczyzn do współpracy w celu udoskonalania zarówno ich towarów i usług, jak i innych obszarów obustronnego zainteresowania

Ze swojej strony zobowiązujemy się do budowania z naszymi partnerami handlowymi i wierzycielami długotrwałych, głębokich relacji korzystnych dla obu stron oraz do poprawy jakości, ekologiczności i zrównoważonego rozwoju towarów i usług wszędzie tam, gdzie można to osiągnąć z korzyścią dla obu stron. Zobowiązujemy się również do sprawiedliwego i równego traktowania naszych partnerów handlowych i wierzycieli i oczekujemy od nich podobnego zobowiązania.

Aloke Lohia

Prezes Grupy

11 lutego 2013 r.